

Die Mitteldeutsche Kabelservice GmbH ist ein modern geführtes, mittelständisches Unternehmen, welches für seine Auftraggeber im Telekommunikationsumfeld seit über 10 Jahren erfolgreich tätig ist. Als Dienstleister ist die MDKS für die Errichtung, die Wartung und den Service in modernen Telekommunikationsnetzen maßgeblich verantwortlich. Mit seinen ca. 20 Mitarbeitern und Mitarbeiterinnen steuert die MDKS GmbH mehrere Nachauftragnehmer mit insgesamt ca. 200 Mitarbeitern in Sachsen und Thüringen.

Zur Verstärkung der Mitteldeutschen Kabelservice GmbH suchen wir zum nächstmöglichen Termin einen

Mitarbeiter Sales outbound (m/w/d)

Die wöchentliche Arbeitszeit beträgt 40 h.

Ihre Aufgaben:

Es ist Ihre Aufgabe, Vermarktungspotenzial proaktiv und erfolgsorientiert telefonisch umzuwandeln. Dabei betreuen Sie eigenverantwortlich einen dafür vorgesehenen Auftragspool, bei dem Sie sich selbst strukturieren und sich auch hinsichtlich der Organisation frei entfalten können. Als Teil eines Teams werden Sie dabei fachlich unterstützt, um die Ihnen gesteckten Ziele zu erreichen. Sie müssen geschickt, diplomatisch und stets fokussiert handeln, um das Potenzial zunächst vollumfänglich zu erkennen und dieses anschließend bestmöglich zu verwerten. Zudem ist es wichtig neben der Wirtschaftlichkeit, die Kundenzufriedenheit im Auge zu behalten und damit die Interessen des Unternehmens zu wahren.

Ihr Profil:

- abgeschlossene Berufsausbildung, fundiertes Wissen in der Fachrichtung Vertrieb und Kenntnisse aus dem Telekommunikationsumfeld
- vertriebliche Erfahrung im Bereich Telekommunikation
- sicherer Umgang mit Microsoft Office
- Affinität zur telefonischen Kommunikation
- Organisations- und Kommunikationsfähigkeit, Einsatzbereitschaft, Flexibilität sowie ein hohes Maß an Selbständigkeit und konzeptionellen Fähigkeiten und digitaler Kompetenz
- hohes Maß an Teamfähigkeit
- auch Quereinstieg möglich
- sicheres Auftreten und Überzeugungsvermögen
- Koordinations- und Improvisationsfähigkeit
- schnelle Auffassungsgabe
- Arbeiten in unterschiedlichen Zeitfenstern
- Englischkenntnisse

Wir bieten:

- einen sicheren sowie interessanten und abwechslungsreichen Arbeitsplatz in einem starken regionalen Unternehmen
- eine leistungsgerechte Vergütung mittels attraktiven Provisionsmodells mit der Möglichkeit von jährlichen Zusatzleistungen, flexible Arbeitsbedingungen
- vorerst ein befristetes Arbeitsverhältnis mit der Aussicht auf ein unbefristetes Arbeitsverhältnis bei Eignung
- modern eingerichtete Arbeitsplätze
- ein starkes, freundliches und motiviertes Team, welches sich auf Sie freut

Kontakt :

Bitte senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen bis zum 30.08.2019 an:

bewerbung@mdks-gmbh.de

Bewerbungskosten werden nicht erstattet. Unterlagen nicht berücksichtigter Personen werden nach Ablauf von drei Monaten nach ihrer Benachrichtigung über die Auswahlentscheidung vernichtet.